



GESTION COMMERCIALE



Optimisez votre quotidien professionnel avec un logiciel performant et personnalisable conçu pour simplifier votre gestion commerciale. Du suivi des ventes à la gestion des achats et des stocks, ce logiciel vous permet de piloter efficacement votre entreprise et de faciliter vos prises de décisions stratégiques.



✓ OPTIMISEZ VOTRE CHAÎNE DE VENTE

Automatisez la création de vos documents de vente tout en réduisant les saisies manuelles et les erreurs. Convertissez facilement vos devis en commandes, vos commandes en bons de livraison puis en factures.

✓ FACTUREZ EN TOUTE CONFORMITÉ

Réalisez des factures conformes aux dernières réglementations. Notre logiciel répond à la future réforme de la facturation électronique (prévue pour 2026), vous assurant ainsi une meilleure traçabilité et une sécurisation de vos documents.

✓ PILOTEZ VOTRE ACTIVITÉ

Mettez en place une véritable démarche d'analyse de votre business grâce à un module de statistique puissant et un tableau de bord entièrement personnalisable. Vous profitez ainsi d'informations toujours à jour pour prendre vos décisions au quotidien.

MODES D'UTILISATION DE CE LOGICIEL



✓ ABONNEMENT SAAS

- Je m'abonne à mon logiciel
- Je l'utilise sur internet
- Je bénéficie des mises à jour, des sauvegardes et de l'Assistance téléphonique



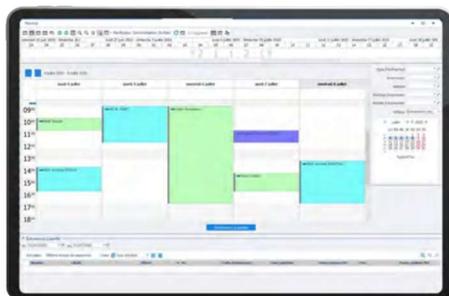
✓ ABONNEMENT LOCAL

- Je m'abonne à mon logiciel
- Je l'utilise sur mon ordinateur
- Je bénéficie des mises à jour et de l'Assistance téléphonique



✓ MAÎTRISEZ VOS ACHATS ET STOCKS

Contrôlez précisément vos stocks et réapprovisionnez-vous à temps. Fluidifiez vos flux de marchandises en gérant votre matériel dans divers endroits tels que des entrepôts ou magasins. Cela vous permet d'avoir toujours une vision claire des mouvements de vos marchandises.



✓ GÉREZ VOS RESSOURCES

Chaque membre de l'équipe gère son agenda en toute autonomie. Notamment les commerciaux qui optimisent ainsi la gestion de leurs rendez-vous clients. Grâce à l'interface intuitive, vous êtes assuré d'avoir une gestion efficace et harmonieuse de vos tâches. Avec notre logiciel de gestion commerciale, vous pouvez également visionner les différents agendas de vos collaborateurs pour vous assurer de la bonne répartition des responsabilités et actions, améliorant ainsi la coordination et la productivité de votre équipe.

✓ AUTOMATISEZ VOS TÂCHES RÉCURRENTES

Si vous facturez certains clients de manière régulière et pour les mêmes services, notre logiciel peut automatiser ce processus pour vous ! Il suffit de définir une fois pour toutes les critères tels que l'identification du client et la périodicité des factures et le tour est joué. Le logiciel crée alors automatiquement les factures nécessaires à chaque échéance, réduisant ainsi considérablement le temps passé sur cette tâche répétitive. Cette automatisation vous assure une gestion plus efficace et précise de votre facturation, vous libérant du temps pour d'autres activités importantes pour votre entreprise.



FONCTIONS PRINCIPALES

Réinitialiser les fonctions sélectionnées

Caractéristiques générales

- Abonnement SaaS : 3 sociétés et 1 utilisateur inclus (jusqu'à 12 utilisateurs)
- Abonnement Local : 10 sociétés et 1 utilisateur inclus (jusqu'à 12 utilisateurs)
- Sauvegarde multisupport ou en ligne (en option) et restauration de données
- Gestion des favoris et des droits
- Protection des dossiers par mot de passe
- Personnalisation des listes de consultation
- Recherche multicritère
- Champs obligatoires (personnalisables)
- Création de champs personnalisés
- Multilingue et multidevise
- Gestion de planning (événements, etc.)
- Interactions avec Microsoft Office 365⁽¹⁾ ⁽⁵⁾
- Application mobile EBP - Suivi devis factures⁽³⁾

Facture électronique

- Factures de vente exportables au format Factur-X
- Liaison avec le portail Chorus Pro : envoi direct des factures, récupérations des statuts
- Télétransmission des factures sur Chorus Pro
- Télétransmission des factures par voie électronique avec Neotouch Facture⁽¹⁾
- Typologie de client
- Numéro de facture sur les avoirs
- Information et option de TVA
- Assistant de mise en conformité

Gestion des ventes

- Devis, commandes, bons de livraison, factures, etc.
- Avoirs financiers
- Gestion de la TVA (par territorialité), taux de TVA, TVA sur marge et autoliquidation de TVA
- Anticipation des changements tarifaires
- Transfert automatique de documents
- Facturation périodique
- Service à la personne et avance immédiate de crédit d'impôt
- Livraison et réception totale ou partielle
- Envoi par e-mail des documents de vente
- Multiéchéance et pointage entre échéances
- Remise à l'encaissement ou à l'escompte
- Gestion des écarts de règlement
- Remise en banque
- Virements et prélèvements SEPA
- Gestion des lettres de relance
- Prélèvements automatiques via la liaison avec GoCardless (hors commission déduite)⁽¹⁾
- Liaison avec les sites e-commerce NewOxatis, ePages, etc. : envoi des articles vers le site, récupération automatique des commandes⁽¹⁾
- Barème de commissionnement
- Gestion de la DEB/DES
- Personnalisation et création de modèles d'impression

Articles

- Articles de type bien ou service
- Gestion des articles de remplacement
- Gestion des articles liés
- Nomenclatures commerciales
- Articles non facturables
- Insertion de photos et images associées
- Matériels et familles matériel
- Indicateurs (prix de revient, prix de vente HT et TTC, taux de TVA, etc.)

- Éco-contributions (DEEE, éco-mobilier, Valdelia, Ecomaison, Valobat et Ecominero)
- Étiquettes avec code-barres
- Import de données par douchette
- Module gestion des gammes⁽²⁾

Clients

- Fichiers client/prospect, contacts illimités
- Multiadresse de facturation et de livraison
- Tarifs, simulation de tarifs et promotions
- Tarifs multiligne
- Saisie des règlements (complets ou partiels)
- Échéanciers client
- Tableau de gestion des relances client
- Gestion des impayés
- Historique des documents
- Solvabilité client avec société.com et calcul d'itinéraire avec Mappy et Bing⁽¹⁾
- Envoi de SMS via les partenaires Digiteo, SMS Envoi et SMS to B (hors coût de SMS)⁽¹⁾
- Publipostage

Achats

- Demande de prix, bon de réception, commande, etc.
- Bons d'entrée et bons de sortie
- Transfert automatique de documents
- État sur les demandes de prix
- Réception totale ou partielle
- Gestion des bons de retour et avoirs partiels
- Historique de toutes les pièces fournisseur
- Règlements et échéanciers fournisseur
- Gestion de stock en multidépôt (3 dépôts)
- Visualisation des mouvements de stock et justification des écarts
- Valorisation du stock au PUMP
- Saisie des inventaires
- Gestion des frais d'approche
- Gestion de l'auto-facturation

Suivi d'activité

- Tableau de bord et statistiques paramétrables
- Statistiques et palmarès sur le chiffre d'affaires et la marge par client

Imports & Exports

- Transfert des règlements et factures vers EBP Comptabilité⁽²⁾
- Génération des règlements client et factures au format du logiciel du cabinet comptable et au format FEC ⁽⁴⁾
- Export des factures au format de facture électronique Factur-X
- Import/export au format CSV
- Import/export paramétrables
- Export des documents en PDF, Word®, Excel®
- Export des listes au format XML, TXT, Excel®, HTML
- API Rest⁽⁶⁾

Liste des fonctions non exhaustive :

- (1) Nécessite l'acquisition de l'offre du partenaire
- (2) Logiciel à acquérir séparément
- (3) Disponible avec la solution EBP Gestion Commerciale PRO en abonnement SaaS, sur App Store
- (4) Compatible avec la majorité des logiciels du marché
- (5) À partir d'Outlook 2003 et uniquement pour les versions en abonnement Local
- (6) Pour l'abonnement SaaS uniquement et requiert la souscription à une Offre de services PREMIUM

GESTION COMMERCIALE



GESTION COMMERCIALE ACTIV

GESTION COMMERCIALE PRO

CARACTÉRISTIQUES GÉNÉRALES

Abonnement SaaS	1 société 1 utilisateur inclus 4 maximum	3 sociétés 1 utilisateur inclus 12 maximum
Abonnement Local	5 sociétés 1 utilisateur inclus 3 maximum	10 sociétés 1 utilisateur inclus 12 maximum
Mises à jour légales et fonctionnelles	✓	✓
Assistance téléphonique, tchat et e-mail	✓	✓
Application mobile ⁽¹⁾	✓	✓

VENTES

Echéancier client	✓	✓
Devis, factures, avoirs et acomptes	✓	✓
Règlements : suivi, relances et multiéchéances	✓	✓
Export des écritures de vente pour transfert en comptabilité (format EBP ou .txt .csv)	✓ vers EBP Comptabilité ACTIV	✓ vers EBP Comptabilité PRO
Relances client	✓	✓
Commandes, bons de livraison, bons de retour	✓	✓
Facturation périodique		✓
Gestion des impayés		✓

ACHATS

Echéanciers fournisseur	✓	✓
Demandes de prix, factures, avoirs	✓	✓
Commandes, bons de réception, bons de retour	✓	✓
Réapprovisionnement	✓	✓

STOCKS

Bons de livraison, de réception, d'entrée et de retour	✓	✓
Mouvements de stock	✓	✓
Inventaire	✓	✓
Bons et ordres de transfert		✓
Gestion du multidépôt		✓

ARTICLES

Prix de revient, marge, prix de vente et TVA	✓	✓
Gestion des frais de port & Eco-contributions (DEEE, éco-mobilier)	✓	✓
Gestion des articles de remplacement	✓	✓
Gestion des articles liés		✓
Nomenclatures commerciales		✓

STATISTIQUES

Tableau de bord	✓	✓
Statistiques	✓	✓
Gestion des commerciaux	✓	✓
Personnalisation des statistiques		✓

(1) Application mobile disponible pour les logiciels en ligne uniquement, sur App Store

Plus d'informations sur nos produits, services et formations :

Votre partenaire

FORMATION | INFORMATIQUE | SOLUTIONS | SERVICES | CONSEILS

(+33) 6 42 27 93 37

www.fyssec.fr | SIREN 903 714 533