

Avec EBP Gestion Commerciale Hubbix, la gestion de votre activité devient incroyablement simple ! Éditez en quelques clics vos devis, factures, acomptes, relances et tout autre document commercial. Suivez de près vos règlements et soyez alerté en cas de retard de paiement. Piloter votre entreprise devient un jeu d'enfant.



✓ AUTOMATISEZ VOTRE FACTURATION

Créez facilement devis et factures, gérez acomptes et encaissements sans effort et générez des avoirs en un clic. Suivez vos ventes avec des statuts mis à jour automatiquement et recevez des alertes en temps réel pour les paiements à échéance. Simplifiez votre facturation et améliorez votre trésorerie.

✓ COLLABOREZ AU QUOTIDIEN

Bénéficiez d'un outil collaboratif et simple. Donnez un accès direct à votre expert-comptable et dites adieu aux échanges de documents par e-mail. Travaillez sereinement en simultanée avec vos collaborateurs et améliorez votre productivité !

✓ GAGNEZ EN SOUPLESSE ET EN SÉCURITÉ

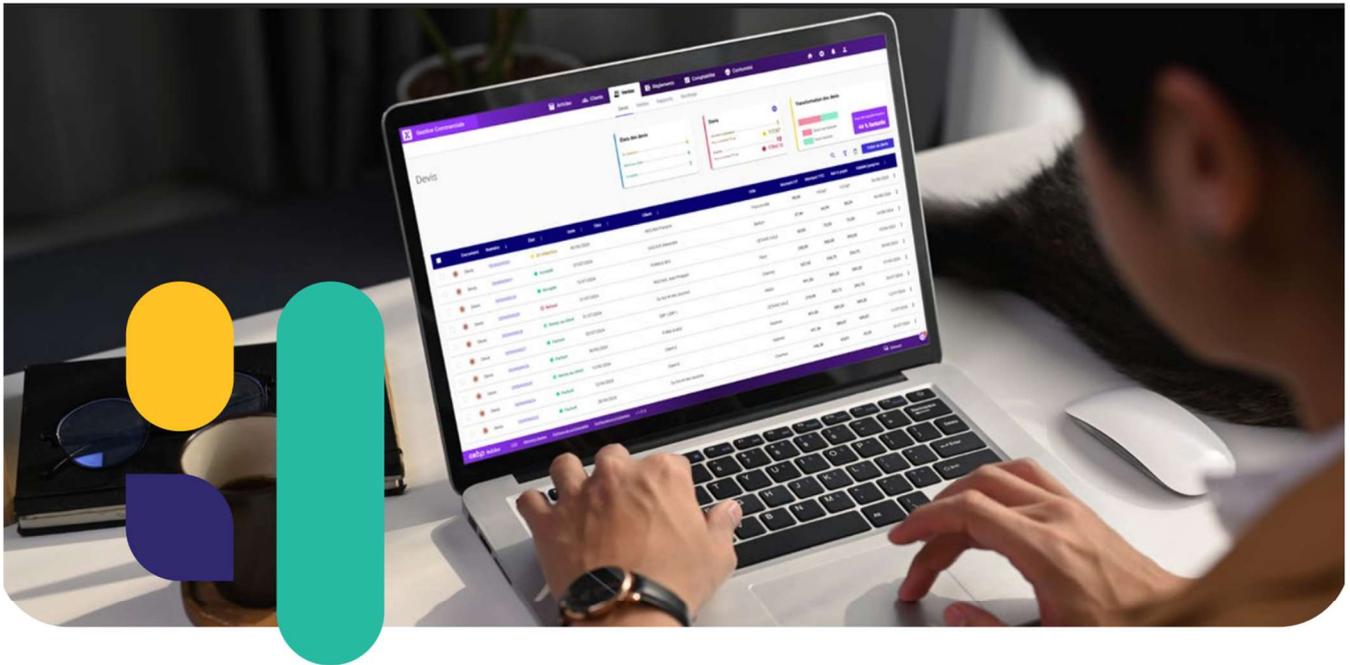
Aucune installation n'est nécessaire : accédez à votre gestion n'importe où et n'importe quand. Zéro maintenance à gérer, aucune sauvegarde à effectuer, vous travaillez sur une solution toujours conforme et développée en France. Profitez également d'une sécurité maximale de vos données contrainte par la réglementation générale de la protection des données (RGPD).

MODE D'UTILISATION DE CE LOGICIEL



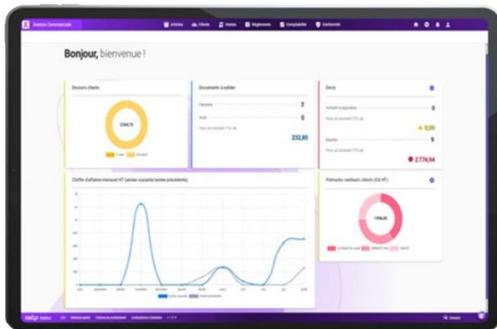
✓ EN LIGNE

- Je m'abonne à mon logiciel
- Je l'utilise sur internet
- Je bénéficie des mises à jour, des sauvegardes et de l'Assistance téléphonique



✓ ORCHESTREZ LA RÉUSSITE DE VOTRE ENTREPRISE

Grâce au tableau de bord, vos indicateurs clés sont actualisés en temps réel. Gardez un œil permanent sur les actions que vous devez réaliser (documents à valider ou qui expirent) et bénéficiez d'une vue d'ensemble des performances de votre entreprise. C'est en maîtrisant votre chaîne de vente et en contrôlant votre trésorerie que vous pourrez prendre les meilleures décisions pour votre activité.



✓ OPTIMISEZ VOS RELANCES CLIENT

Gérez vos échéances en toute simplicité en définissant des rappels automatiques pour les paiements en retard. Personnalisez vos messages de relance pour communiquer efficacement avec vos clients et accélérer le recouvrement des paiements.

✓ SUIVEZ ET DÉVELOPPEZ VOS OPPORTUNITÉS BUSINESS

Avec le module commercial*, créez un pipeline de vente et suivez efficacement chaque étape du cycle de vie de vos prospects et clients. Créez facilement vos tâches comme les rappels et les rendez-vous, pour ne manquer aucune opportunité et entretenir des relations solides avec vos clients. Une organisation simplifiée pour une meilleure efficacité et une relation client renforcée !

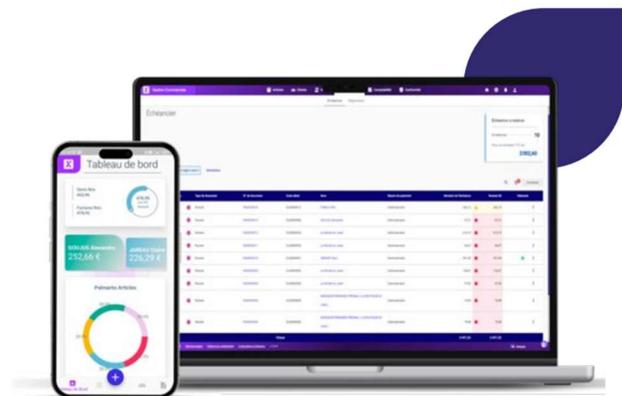
**Prochainement disponible en version bêta*

✓ PILOTEZ ET SUIVEZ VOTRE ACTIVITÉ, OÙ QUE VOUS SOYEZ !

Gagnez en efficacité avec notre application mobile EBP Gestion Commerciale : tableau de bord en temps réel, fiches client et article à portée de main, navigation GPS intégrée. Préparez vos devis et restez connecté à vos clients où que vous soyez !

✓ LIBÉREZ-VOUS DES TRACAS ET CONFIEZ L'ADMINISTRATIF À VOTRE EXPERT-COMPTABLE

Grâce à un accès direct et sécurisé, votre expert-comptable a toute la visibilité nécessaire. Il peut paramétrer vos comptes pour que les écritures comptables se génèrent correctement. Ainsi, il récupère facilement toutes les informations et documents dont il a besoin. Gagnez du temps et simplifiez-vous la vie grâce à votre expert-comptable : un avantage pour tous !



FONCTIONS PRINCIPALES

Réinitialiser les fonctions sélectionnées

Caractéristiques générales

- Solution 100% web et responsive
- 1 société
- 1 utilisateur inclus - utilisateurs supplémentaires en option
- 1 accès gratuit pour l'expert-comptable
- 5 Go de stockage
- Mises à jour légales et fonctionnelles incluses
- Aide et guides interactifs dans le logiciel
- Centre d'aide en ligne
- Assistance téléphonique, tchat et e-mail
- Recherche multicritère
- Conforme à la loi Anti-Fraude
- Session d'initiation
- Chatbot décisionnel⁽¹⁾ (version bêta)

Facture électronique

- Typologie de client
- Numéro de facture sur les avoirs
- Information et option de TVA
- Catégorie d'opération
- Assistant de mise en conformité

Articles

- Article de type bien ou service
- Familles article
- Libellé et description de l'article
- Image associée à l'article
- Gestion de l'éco-contribution
- Indicateurs : prix de vente HT, taux de TVA, prix de vente TTC, marge, taux de marge, prix de revient, palmarès articles vendus
- Import/export d'un fichier d'article à l'aide d'un modèle fourni et normé (format .csv, séparateur ";")
- Import d'article pour mise à jour des articles existants

Clients

- Base clients/prospects⁽¹⁾
- Familles client
- Récupération automatique des informations d'identification via le SIRET
- Gestion des remises et des promotions
- Mode de facturation (HT ou TTC)
- Préférence des conditions de règlement
- Solde restant dû
- Retard de paiement
- Actions rapides depuis la fiche client : créer un devis, créer une facture, créer un encaissement
- Historique des opérations dans la fiche client
- Consultation et mise à jour de la fiche client depuis un document non facturé
- Import paramétrable des clients au format .csv
- Export d'un fichier clients au format .csv

Ventes

- Création de devis, factures, avoirs, factures d'acompte, avoirs d'acompte
- État d'avancement des devis (en rédaction, envoyé par e-mail, facturé)
- Personnalisation de la date de validité du devis
- Duplication des devis et factures
- Transfert automatique des devis en factures
- Création d'articles et de clients depuis les documents de vente
- Affichage des coordonnées bancaires sur les documents de vente
- Gestion de la TVA selon la territorialité
- Frais de port HT
- Remise à la ligne ou en pied
- Lignes de texte et de sous-totaux
- Titre dans les documents de vente
- Rentabilité
- Multiéchéance
- Consultation du solde restant dû et du montant en retard de paiement
- Impression, génération en PDF et envoi par e-mail des documents de vente
- Personnalisation du texte des e-mails
- Gestion des relances client
- Paramètres de personnalisation : ajout d'un logo (format JPG, JPEG, PNG), personnalisation des mentions légales des devis et factures, ajout des conditions générales de ventes (format PDF)
- Modèles d'impression prêts à l'emploi
- Personnalisation de l'impression des documents de vente (couleurs, colonnes, logo)
- Impression du relevé des ventes

Module commercial⁽¹⁾

- Suivi des opportunités commerciales
- Pipeline commercial
- Gestion des tâches et des rendez-vous
- Vue agenda

Règlements

- Création facilitée d'un encaissement ou d'un remboursement à partir de plusieurs endroits
- Association en un clic des règlements aux échéances de factures et avoirs
- Échéancier client avec alerte des paiements en retard

Comptabilité

- Paramètres de comptabilisation (journaux, comptes, utilisation de comptes auxiliaires)
- Envoi des écritures de vente dans EBP Comptabilité Hubbox
- Génération d'un fichier d'écritures comptables (format .csv)
- Transfert comptable des pièces jointes (factures et avoirs)
- Statut comptabilisé sur les documents
- Impression du récapitulatif de TVA

Pilotage

- Tableau de bord interactif
- Statistiques : chiffre d'affaires, encours client, palmarès client
- Récapitulatif des actions à faire : documents à valider, devis arrivant à expiration et devis expiré

Plus d'informations sur nos produits, services et formations :

Votre partenaire



FYSSEC

FORMATION | INFORMATIQUE | SOLUTIONS | SERVICES | CONSEILS

☎ (+33) 6 42 27 93 37

www.fyssec.fr | SIREN 903 714 533